Guia GR - Modo Venta

Realmente queremos convertirnos en tu **Fuerza de Venta** y con ese fin te hemos enviado una serie de instructivos para que apliques en tu negocio. **Aquí te dejamos la lista de módulos con los que contás**:

- **Módulo 1**: Reutilización de Newsletters
- **Módulo 2**: Gestión de Usuarios
- **Módulo 3**: Presupuestos On-line
- **Módulo 4**: Administración de Banners
- **Módulo 5**: Tus clientes - Sus pedidos
- **Módulo 6**: Incorpora el carrito de compras a tu Web
- **Módulo 7**: Comprá y vendé artículos usados

1er Módulo

Manual Instructivo

GESTION RESELLERS

TU FUERZA DE VENTA

Aumentá tus ventas utilizando Gestión Resellers al 100%

Reutilización de Newsletters

1 Descargá el anuncio:

En nuestros newsletters promocionales te encontrarás con un botón que te dará la posibilidad de descargar la imagen de ese mismo anuncio pero sin nuestros logos.

DESCARGAR anuncio SIN NUESTRO LOGO para reenviar a tus clientes

2 Reenviáselo a tus clientes

Si utilizás un editor de imágenes podrás agregar tu logo, tus datos de contacto y tus precios. Sino igualmente podrás enviar el anuncio tal cual lo descargaste.

- Envialo por mail a tus clientes
- Publicalo en tu sitio / blog
- Publicalo en tu Facebook
- Imprimilo y colocalo en tu local

2do Módulo
Manual Instructivo

GESTION RESELLERS
TU FUERZA DE VENTA

Configurá usuarios y perfiles para tus clientes utilizando Gestión Resellers al 100%

Gestión de Usuarios

Te brindamos un e-commerce único para que puedas vender on line a tus clientes
Podés personalizar el Markup por rubro y por perfil

Ingresando a Gestion de Usuarios podes darle a tus clientes un usuario general o personalizado para que ingresen a tu catálogo y administrar el perfil de Markup (margen de ganancia) para cada uno.

Completá con tus datos de contacto

Gestión de Usuarios

Los usuarios que de de alta verán la lista de precios con el markup que se les haya especificado y no pueden cambiarlo ellos mismos.

E-mail de registros
Dirección MSN para publicación y notificaciones
Teléfono
Permitir que los usuarios agreguen artículos a su lista de deseos en Facebook ☑
Guardar

Para que el sistema pueda mostrar online su estado de conexión a MSN a sus clientes y recibir las notificaciones de pedidos online, es preciso que acepte entre sus contactos a la cuenta sistema-git@hotmail.com. El sistema lo contactará automáticamente al ingresar la dirección de MSN.

Agregar nuevo usuario | Administrar Perfiles de Markup

Cod	Usuario	Markup	Perfil de Markup	Puede Cambiar Clave y Realizar Pedidos	Opciones

Código de publicación de Extranet: 2994

Agregando Nuevo Usuario

Si especifica un markup de 0, el usuario verá los precios al costo.
Los usuarios creados no pueden cambiar su markup.

Usuario	usuario_prueba
Clave	1234
Markup	22
Perfil de Markup	precioweb
Puede Cambiar Clave y Realizar Pedidos	☑

Confirmar

Para agregar nuevo usuario:

Completá los campos con los datos que correspondan, elegí el porcentaje de ganancia general.
Si en algún rubro deseás un porcentaje distinto, seleccioná el perfil de Markup correspondiente.

Perfiles de Markup

Agregar nuevo perfil

Para asignar un perfil a un usuario debe hacerlo en el formulario de modificacion del usuario.

Nombre	Ajustes	Usuarios	Acciones
precioweb	1	1	Editar | Borrar

Editando Perfil de Markup "precioweb"

Volv

Para editar el markup de un rubro, vuelva a agr
valor y será reemplazado.

Rubro	Markup
CONECTIVIDAD CABLES	30.00%

Agregar o editar markup por rubro

ACCESORIOS (10)
ACCESORIOS ELECTRONICA (1)
ADAPTADORES VARIOS (3)
AURICULARES (35)
CONECTIVIDAD ROUTERS (5)

35 % Confirmar

Edición de Perfil de Markup:

Podés asignar un porcentaje de Markup distinto a uno o más rubros.
El resto de los rubros se regirá con el Markup ya configurado del usuario.

Cuando un cliente tuyo ingresa al sistema con un usuario asignado, la página se visualiza como un carrito de compras.

La plataforma Gestión Resellers te permite tener contacto on-line con tus clientes.

3er Módulo
Manual Instructivo

GESTION RESELLERS
TU FUERZA DE VENTA

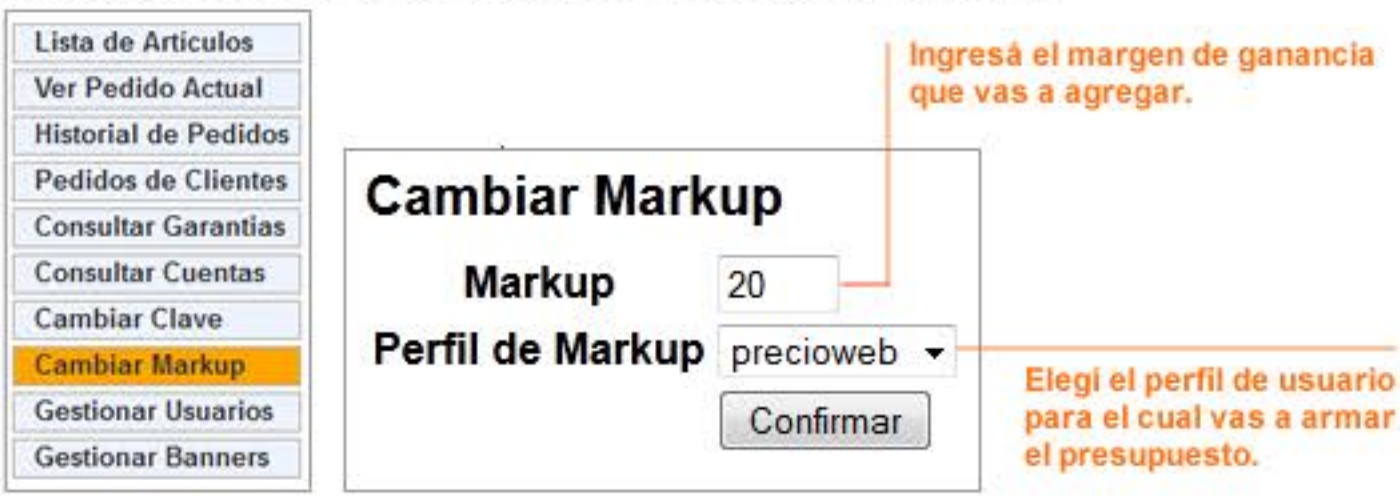
Presupuestá a tus clientes más fácil y rápido utilizando Gestión Resellers al 100%

Presupuestos On-Line

Gestión Resellers te permite hacer presupuestos personalizados en forma automática y ahorrando tiempo.

1. Ingresá con tu usuario al sistema de gestión.

2. Accedé a la sección "Cambiar Markup" y configurá según el porcentaje de ganancia con el cual vas a presupuestarle a tu cliente.



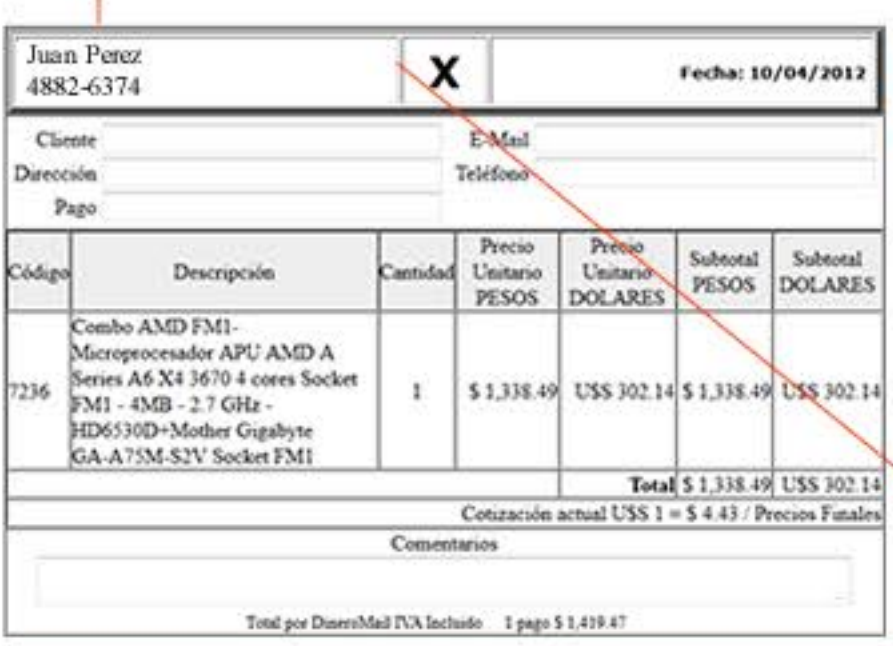
3. Ahora todos los productos del sistema de gestión se encuentran modificados:

La señal "Activado" te indica que los precios publicados, tienen el Markup que configuraste.

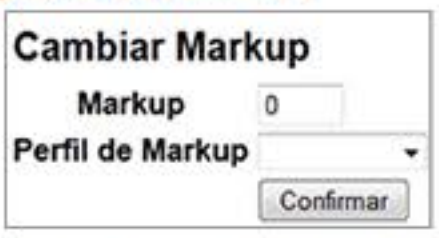
El tilde indica que el producto en cuestión fue seleccionado para formar parte del presupuesto.

4. Clickeá en "Ver Pedido Actual" y allí podrás editar lo que necesites y luego imprimir el presupuesto para entregárselo a tu cliente.

También podés hacer el pedido en ese momento



Para volver a visualizar los precios sin Markup, ingresá en la sección "Cambiar Markup" y dejá todo en valor "0".



Opcional: Agregá tu logo en la sección "Gestionar banners"

Importante! los presupuestos que realices son únicos y no se graban en el sistema. Deberás copiarlos o imprimirlos para que te quede el registro

4to Módulo
Manual Instructivo

GESTION RESELLERS
TU FUERZA DE VENTA

Personalizá tu e-commerce con tus banners utilizando Gestión Resellers al 100%

Administración de banners

¿Para que sirve esta herramienta?

- Personalizar la web con tus logos
- Publicar tus propios banners y promociones
- Comunicar tus servicios y todo lo que quieras informar a tus clientes

1. Ingresá con tu usuario al sistema de gestión.
2. Clickeá en "Gestionar Banners" y configurá según el porcentaje de ganancia con el cual vas a presupuestarle a tu cliente.

3. Para cambiar un banner, clickeá en el botón "examinar" correspondiente al mismo y se te abrirá una ventana para seleccionar el archivo que deseás desde tu computadora. Luego de hacerlo, clickeá en "cambiar banner" para reemplazar el anterior.

¿Querés descargar banners de marcas para subir a tu plataforma?

Clic aquí

5to Módulo
Manual Instructivo

GESTION RESELLERS
TU FUERZA DE VENTA

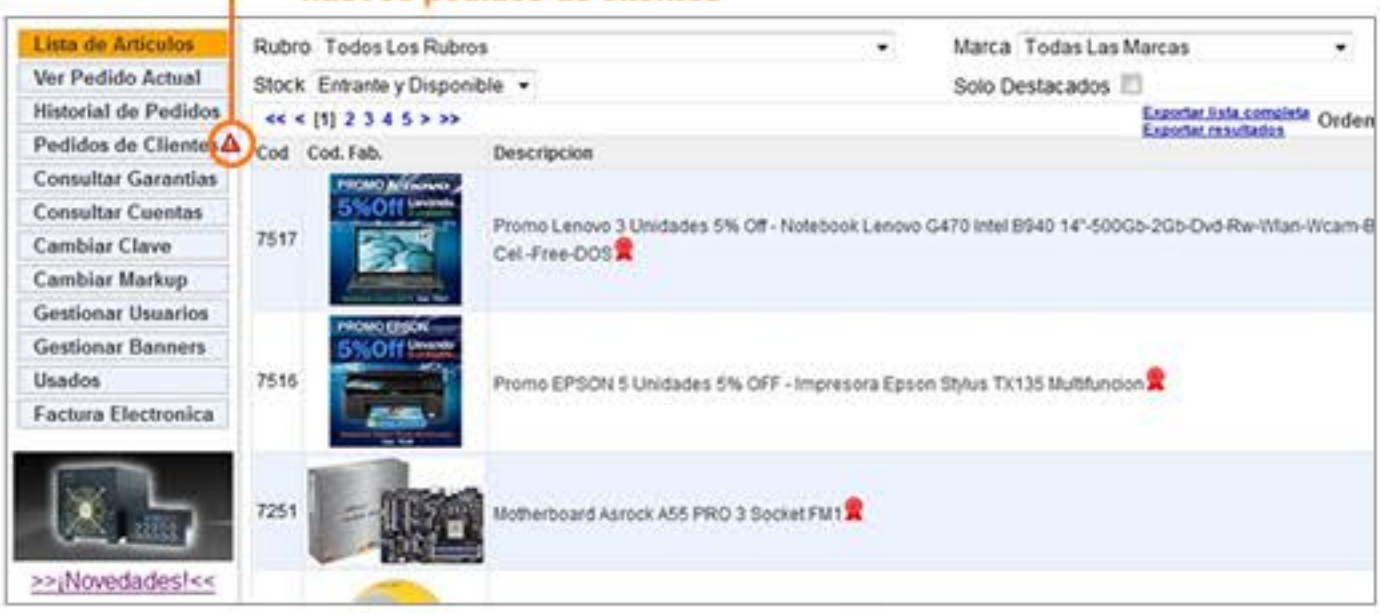
Administrá los pedidos de tus clientes utilizando Gestión Resellers al 100%

Tus clientes - Sus pedidos

- Enterate al instante de los pedidos que te realizaron tus clientes.
- Administrá, editá y archivá sus pedidos verificando tu stock.

1. Ingresá con tu usuario al sistema de gestión y cada vez que un cliente te haga un nuevo pedido, verás un símbolo rojo junto al botón "Pedidos de Clientes".

Este icono indica que tenés nuevos pedidos de clientes



2. Al ingresar en la sección de "Pedidos de Clientes" podrás ver en detalle el pedido de tu cliente con los productos solicitados, tu MarkUp de ganancia, fecha, precio a cobrar, costo en pesos y dólares, entre otros.

SÓLO VOS TENÉS ACCESO A ESTOS PEDIDOS

Los pedidos de tus clientes son confidenciales y sólo vos podés verlos. Gestión Resellers no puede acceder a esta información.
Si ya tenés uno o más productos del pedido en tu stock, no es obligatoria la compra por la plataforma. Tan sólo archivá el pedido para que te quede registro.
Importante: los pedidos de tus clientes no implican reserva de mercadería

Seleccioná el pedido

3. Las acciones que podés realizar seleccionando un pedido son:

- **Agregar al Presupuesto Actual:** el pedido completo de tu cliente se agrega a tu presupuesto, desde ahí podrás realizar modificaciones en caso de tener algún ítem en stock y luego realizar la reserva de mercadería.
- **Agregar al Presupuesto Actual y Archivar:** similar a la opción anterior, con el agregado de que el pedido es guardado en tu sesión para que cuentes con un historial de pedidos y puedas así despejar dudas y consultas que surjan por parte de tu cliente.
- **Archivar:** el pedido se almacena en tu sesión sin ser presupuestado.
- **Borrar:** el pedido es borrado.

6to Módulo
Manual Instructivo

GESTION RESELLERS
TU FUERZA DE VENTA

Vendé por intenet utilizando Gestión Resellers al 100%

Incorporá el carrito de compras a tu sitio

El Sistema Gestion Resellers te permite colocar un link de acceso desde tu propia página web, ya sea para los visitantes anónimos o los clientes a los que ya les hayas dado un usuario y password.

¿Cómo realizar un acceso "modo catálogo"?

Esta opción es para que cualquier visitante a tu sitio pueda ver tus productos y tus precios generales, y en cuanto intente comprar le va a aparecer un cartel que para ello se tiene que comunicar a tu mail o teléfono para pedir un usuario personalizado.

PASO 1

En la sección "gestionar usuarios" colocar tus datos de contacto, crear un perfil público con markup asignado y tomar nota del "**Código de publicación de Extranet"** que aparece en el margen inferior derecho**.** Este número es único para cada reseller.

Tus datos de contacto

PASO 2

Crear un archivo html en tu sitio web o blog, con un botón "ver catálogo" o "ver productos" o "comprar", por ejemplo. A ese botón hay que agregarle una programación con el usuario público, la clave y con tu código de publicación

Ver demo y programación enlace a Gestión Resellers

Ver demo y programación enlace a Gestión Resellers **manteniendo URL de tu sitio web** (sólo para Firefox)

¿Cómo realizar un "login" desde tu sitio?

También podés incorporar en tu sitio un formulario para que tus clientes ingresen directamente con su usuario y clave que les hayas brindado

Ver demo y programación del formulario de enlace

Recordá que **SOLO VOS TENÉS LA INFORMACIÓN** de los datos completos de tus clientes

Ahora que ya conocés las distintas opciones combinalas como quieras!

Mirá este ejemplo

7mo Módulo
Manual Instructivo

GESTION RESELLERS
TU FUERZA DE VENTA

Comprá y vendé artículos usados utilizando Gestión Resellers al 100%

Tu espacio para venta de usados

1. Ingresando a "Usados", podrás publicar tus artículos usados y/o los de tus clientes. También podrás comprar los publicados por otros Resellers.
Este servicio es totalmente gratuito y no cobra comisiones sobre las ventas.

2. Ingresando a "Gestión de Artículos Usados" podrás elegir si tus clientes pueden ver y comprar tus artículos y/o los de otros.

- Cada publicación dura 15 días.
- Podés republicar en forma automática en caso de modificar solo las cantidades.
- Tus clientes no tendrán ningún tipo de contacto con otros resellers al solicitar un producto usado.
- Solo vos aprobarás cada operacion y gestionarás este tipo de ventas.

4. A cada Usuario Reseller involucrado le llegará un mail con los datos para que se pongan en contacto, y cerrar así la operación.

Para tener en cuenta a la hora de comprar o vender un usado:

Sólo se autorizarán publicaciones de artículos de rubro Informático y electrónica de consumo.

Las transacciones de artículos usados, la garantía, el pago, la entrega, la facturación, la concreción y conformidad de la operación son de exclusiva responsabilidad de las partes intervinientes.

Tus clientes no pueden publicar artículos usados.
Vos podés ofrecerles tu espacio como servicio adicional.